

「話せばわかる」と思っている、そう思っているのは自分だけ。
 現実には自分の本当の気持ちが相手に思うように伝わらない。
 たった少しの意識と工夫であなたの伝え方は変わります。

お申込は
こちら

相手に「伝える技術」と「伝わる話し方」を徹底指導し、劇的に改善します！

説明力強化セミナー

こんな方に
オススメ

- ・説明するのが苦手な方や、あまり得意でないと感じている方
- ・簡潔な説明の仕方や、情報の整理術などを学びたい方
- ・お客様や上司に対して、より円滑なコミュニケーションを図りたい方

今、説明力が注目を集めています。説明とは、相手がわからないことやわかりたいと思っていることに関して、理解してもらうためのコミュニケーションです。部下に対する説明や上司に対する業務報告、お客様に対する提案など、ビジネスではあらゆる場面・あらゆる人に説明力が求められます。上手に説明することができれば、仕事を円滑に進められたり、相手と良好なコミュニケーションを築いたり、信頼関係を高めたりすることができます。「要は何が言いたいわけ?」、「誤解をまねく」、「反発される」など、相手に理解してもらうための説明は容易ではありません。

本セミナーでは、「話の効果は相手が決める」という原則のもと、相手の理解に主眼を置き、相手に伝わる説明の技術を習得し、説明力を高めることを目的に開催いたします。

開催概要

日程① 2020年9月18日(金)

日程② 2021年1月22日(金)

日程③ 3月12日(金)

時間 9時30分 - 17時00分

会場 話し方研究所セミナールーム

費用 ￥33,000 (税込)



●地下鉄日比谷線 人形町駅から徒歩3分、小伝馬町駅から徒歩4分
 ●地下鉄浅草線 人形町駅から徒歩3分

詳しくは「裏面」をご覧ください

プログラム

Lesson 1「わかりやすく話すための前提条件」

- －わかりにくく話す人の傾向
- －たった1つの意識で伝え方が劇的に変わる

Exercise 1「伝達ゲーム」

- －制約条件をつけて相手にわからせるゲーム
- －聞き手に依存する話し手の存在をしる

Lesson 2「伝える技術と関係性の原理」

- －一方的な伝達から相手に応じた説明へ
- －わかりやすく話す人の共通点

Exercise 2「説明チャレンジ」

- －設定テーマをもとに、グループ内発表トレーニング
- －メンバーコメントから自分の現状レベルを把握する

Lesson 3「説明のスキル1」

- －全体像を示し、項目で予告する（話の構成法）
- －主題の明確化、相手の抱く「なぜ？」

Exercise 3「説明トレーニング1」

- －設定テーマをもとに、グループ内発表トレーニング
- －Lesson 3の内容について活用度チェック

Lesson 4「説明のスキル2」

- －イメージに訴えかける「具体化」
- －相手の理解から協力獲得のための「説得」

Exercise 4「説明トレーニング2」

- －設定テーマをもとに、相手への説得を試みるトレーニング
- －Lesson 4の内容について活動度チェック

学習ポイント

1. “伝える”ことと“伝わる”ことの違いを認識、理解します
2. 自分の説明の仕方について、特徴や課題を把握・認識します
3. わかりやすく・簡潔に・印象深く伝わる説明の技術を習得します

ここがおすすめ！

1. 演習中心に構成されたプログラムです。
実際に自分で課題に取り組み実践することで、わかりやすい説明のポイントを学びます。
2. 説明の専門家である講師や同じ目的を持つ受講者同士、多くのフィードバックを得られるので、自分では気づかない相手視点の気づきを得られます。
3. 事前アンケートを実施し、講師が参加者の特性を掴み、個別の状況に寄り添った講座運営を心掛けております。

参加者の声

実習の多くで、自分の話にコメントしてもらえ、大変満足した



説明したつもりだったと気づかされ、どうすれば伝わりやすくなるかわかった



説明することに自信が持てない方は是非受講することをお勧めします



講師が自分の話に必ず個別アドバイスをくれるので、改善点が明確になった



説明の主役は「聞き手である」という言葉がグッと響いた



問い合わせ先

株式会社 話し方研究所

〒103-0012 東京都中央区日本橋堀留町1-10-16 第8センタープラザ7階

tel. 03-5649-0874 fax: 03-5649-1874 mail: info@cns.hanashikata.co.jp

担当：営業部

最新情報はホームページ！

話し方研究所

検索