

「話せばわかる」と思っていても、そう思っているのは自分だけ
現実は自分の本当の気持ちが相手に思うように伝わらない
たった少しの意識と工夫であなたの伝え方は変えられます

click
お申込み
受付中

相手に「伝える技術」と「伝わる話し方」を徹底指導し、劇的に改善します！

説明力強化セミナー

こんな方に オススメ

- 説明するのが苦手な方や、あまり得意でないと感じている方
- 簡潔な説明の仕方や、情報の整理術などを学びたい方
- お客様や上司に対して、より円滑なコミュニケーションを図りたい方

今、説明力が注目を集めています。説明とは、相手がわからないことやわかりたいと思っていることに関して、理解してもらうためのコミュニケーションです。部下に対する説明や上司に対する業務報告、お客様に対する提案など、ビジネスではあらゆる場面・あらゆる人に説明力が求められます。上手に説明することができれば、仕事を円滑に進められたり、相手と良好なコミュニケーションを築いたり、信頼関係を高めたりすることができます。「要は何が言いたいわけ?」、「誤解をまねく」、「反発される」など、相手に理解してもらうための説明は容易ではありません。

本セミナーでは、「話の効果は相手が決める」という原則のもと、相手の理解に主眼を置き、相手に伝わる説明の技術を習得し、説明力を高めることを目的に開催いたします。

開催概要

日程① 2024年 5月17日（金） 対面研修

日程② 7月19日（金） オンライン研修

日程③ 10月18日（金） 対面研修

日程④ 2025年 2月 7日（金） 対面研修

時間 10時00分 - 17時00分

会場 日程①③④ 話し方研究所セミナールーム

日程② オンライン (ZOOM)

料金 33,000円（税込）



詳しくは「裏面」をご覧ください

講義 1 「わかりやすく話すための前提条件」

わかりにくく話す人の傾向
たった1つの意識で伝え方が劇的に変わる

講義 2 「伝える技術と関係性の原理」

一方的な伝達から相手に応じた説明へ
わかりやすく話す人の共通点

講義 3 「説明のスキル 1」

全体像を示し、項目で予告する（話の構成法）
主題の明確化、相手の抱く「なぜ？」

講義 4 「説明のスキル 2」

イメージに訴えかける「具体化」
相手の理解から協力獲得のための「説得」

学習ポイント

1. "伝える"ことと"伝わる"ことの違いを認識、理解します
2. 自分の説明の仕方について、
特徴や課題を把握・認識します
3. わかりやすく・簡潔に・印象深く
伝わる説明の技術を習得します

参加者の声**問合せ・申込先****株式会社 話し方研究所**

〒103-0012 東京都中央区日本橋堀留町1-10-16 第8センタープラザ7階
tel. 03-5649-0874 fax: 03-5649-1874 mail: info@cns.hanashikata.co.jp
担当：営業部

最新情報はホームページ！

[話し方研究所](#)

[検索](#)